

# KOZMETIKUSNAK *lenni vagy nem lenni?*



Fotó: Shutterstock.com

**MIÉRT JÓ KOZMETIKUSNAK LENNI?** Van, aki már gyermekkorában vagy a középiskolában tudja, hogy kozmetikus szeretne lenni, és van, akiben csak felnőtt korában érik meg a döntés. Az utóbbi évtizedek lehetőséget adtak számukra is, hogy pályát módosíthassanak és a felnőttképzés keretei között ezt a gyönyörű szakmát megtanulhassák.

**M**indenkinek megvan a saját története arról, hogy miért választotta ezt a szakmát.

■ **Legtöbbször kamaszkorunkban találkozunk először a kozmetikus-sal,** amikor is az addig szép bőrünkön megjelennek az első komedók és aknék, és amikor megerősödik a szőr ott, ahol nem szeretnénk. Ez kétségbeeséssel tölt el bennünket és keressük a helyes kozmetikai megoldást. **Ha jó szakemberhez kerülünk és együttműködünk vele, akkor eredményes lehet a kezelés. A lányokban ilyenkor születik meg az elhatározás, hogy ezt szeretnék**

csinálni. Elvárásolja őket a kozmetika atmoszférája, a finom illatok, a sminkszerek.

■ **A másik csoport, aki felnőttként képzi át magát kozmetikussá.** Ennek is több oka lehet: sokszor a kamaszévek után is problémás marad a bőre, és úgy gondolja, hogy szakértő szeretne lenni a témában, vagy egyszerűen csak váltani szeretne, mert a régi szakmája, munkahelye már nem inspirálja, és más kihívásokra vágyik, vagy a családjá mellett szeretne úgy dolgozni, hogy saját maga oszthassa be a munkaidejét, megtartva az egyensúlyt a család és a munka között.

## Kiből lesz jó kozmetikus?

Nem lehet egyértelműen megmondani, hogy kiből lesz jó kozmetikus. Egy fiatal, érettségi után végzett lány is lehet jó szakember, mert kellően érett gondolkodású, elhivatott, rátermett, és egy felnőttként a pályára kerülő is lehet alkalmatlan. Nem a kortól, hanem a személyiségtől függ, hogy kiből milyen szakember válik. Az iskolában megszerzett tudás csak az alap. Mindig jönnek újabb trendek, módszerek, anyagok, a vendégek is értesülnek ezekről, és ha kéri a véleményünket, illik értő módon válaszolnunk a feltett kérdésekre.

re. Azonban nem csak miattuk, hanem saját fejlődésünk miatt is érdemes az alaptudásunkat gyarapítani, fejleszteni a pályafutásunk során. Kozmetikus bárki lehet, aki leteszi a szakmunkásvizsgát, de **jó kozmetikus csak az lehet, aki nyitott az újdonságokra, szívesen tanul, folyamatosan képzi magát (nem csak a szorosan vett szakmai kérdésekben, hanem az innovációban is).**

### Életem egyik legjobb döntése volt

Én is először kamaszkoromban találkoztam egy kozmetikussal, mert a hormonok tombolása borzalmassá tette a bőröm, és segítségre volt szükségem. Szakemberként visszagondolva elszomorító volt a szakmához való hozzáállása, tudása és a szalonjában lévő higiénia. Ettől függetlenül, számomra is vonzó volt ez a szakma. Az élet azonban másképp hozta, és csak jóval később lettem kozmetikus, amiről elmondhatom, hogy **életem egyik legjobb döntése volt.** Több, mint 10 éve dolgozom a saját üzletemben, töretlen szeretettel, odaadással és persze szakmai

tudással szolgálom a vendégeket. Ez csak nekem hosszú idő, mert sokan sokkal több ideje teszik ugyanezt. Az anyai hivatáson kívül soha semmit nem csináltam ilyen hosszú ideig, de **minden nap örömmel megyek be az üzletbe, és szeretettel várom az aznapi vendégeket és még nagyon sokáig szeretném ezt tenni. Nincs két egyforma nap, és ez is nagyon jó ebben a szakmában.** Tele van kihívásokkal, hiszen a vendég általában akkor keresi fel a kozmetikust, amikor valamilyen problémája van. Egy aknés vagy egy öregedő bőr, szőrnövesi vagy pigmentrendellenesség eredményes kezelése nem egyszerű feladat. A bőrproblémák nagy része lehet szervi, lelki vagy a kor előrehaladásából adódó. Vendégeink ezekre tőlünk várják a megoldást és eszükbe sem jut, hogy önmagukért tenniük kellene valamit. A mi feladatunk tudatosítani bennük, hogy a bőrápolás az alapja a javulásnak, de önmagában nem elég, ezért különböző gyógymódokat javasolhatunk számukra. Ha a problémát belsőleg is kezeli egy megfelelő szakember, a mi munkánk is

eredményesebbé válik, hiszen megvalósul az egység: a külső, belső kezelés.

**Kozmetikusnak lenni nem egyszerűen egy szakma, foglalkozás, hanem hivatás. Nem csak abból áll, hogy kezeljük az arcot, szempillát festünk, gyantázunk, stb. hanem érintésünkkel a vendég lelkére is tudunk hatni:** megnyugtató, lecsendesítő, ellazító, kényeztető, hiszen bőrünk rengeteg idegvégződést tartalmaz. Legalább egy kis időre kiszakítjuk a mindennapok rohanásából és olyan élménnyel ajándékozunk meg, ami testileg-lelkileg feltölti őt, és természetesen minket is, mert **adni, örömet szerezni a másoknak jó érzés.**

### Miért maradtál?

A fiatalabb korosztályból az iskola elvégzése után sokan maradnak a mesterüknél vagy alkalmazottként helyezkednek el. Rövidebb-hosszabb idő után azonban, egy biztosabb szakmai tudással, kisebb-nagyobb vendégkörrel, **szinte mindenkinek saját üzlet nyitására adja a fejét.**

## Ránctalanítás felsőfokon



Hyaluronsavval megfizethető áron!

[www.vitalon.hu](http://www.vitalon.hu)

A felnőttképzésben végzetek nagy része előző szakmájából adódóan már rendelkezik olyan anyagi háttérrel, hogy a végzése után akár rögtön saját üzletet tud nyitni. Mivel kevés a szakmai tapasztalatunk, nagyon kitartóan, még nagyobb szorgalommal és akarattal kell tovább képezni magunkat, mintha felügyelet alatt dolgoznánk. De egy elhivatott pályakezdőnek ez nem akadály. Bárhol dolgozunk, a kezdet mindig nehéz. Egy új üzlet bevezetése időbe telik, és a rezsit az első perctől kezdve fizetni kell. Ezt az időszakot túl kell élni és a kezdeti nehézségek leküzdése után a sok elégedett vendég folyamatosan inspirál bennünket, és örömmel tölt el, hogy segíthetünk a problémáikon. **Aki egyszer belekóstolt ebbe a világba, nem nagyon akar mást csinálni, mert ennyire szerteágazó és kreatív munka nincs még egy.** Itt mindenki úgy érzi, a helyére került és mivel annyira széleskörű a tevékenységi kör, lehet különböző területekre specializálódni és ott sikereket elérni (pl. bőrápolás, anti-aging kezelések, plasztikai beavatkozások elő- és utókezelése, smink, szempilla-hosszabbítás, sminktetoválás, alakformálás, testkezelések).

### Miért és kinek ajánlanám?

Mert **gyönyörű szakma, amiben a nőiesség kiteljesedhet**, mindenki önmagát adhatja szakmailag és emberileg, a vendégkörét is eszerint alakíthatja. Szép, nyugodt környezetben, finom kozmetikumok, illatok között varázsolhatjuk el a vendéget napról napra. Azonnali visszacsatolást kapunk munkánkról, hosszabb és rövidebb távon sikerélményben van részünk, és az elégedett vendég hűsége mindennél többet ér a számunkra.

---

## Kozmetikusnak lenni nem egyszerűen egy szakma, foglalkozás, hanem hivatás.

---

**Saját üzletet vinni nagyfokú szabadságot ad**, hiszen az embernek nincs főnöke, saját maga tudja beosztani az idejét ennek minden előnyével és hátrányával. A vendég érdekeit gyakran a sajátunk elé helyezzük, és sokszor akkor is vállaljuk a kezelést, amikor más dolgunk lenne.

Vállalkozóként tisztában kell lenni a szakmai tudáson felül az üzlet működtetéséhez, reklámozásához szükséges gazdasági, pénzügyi, marketing ismeretekkel, bizonyos törvényekkel, szabályozásokkal.

**Annak ajánlom** ezt a hivatást, aki

- a szakmát képes teljes szívvel, elhivatottsággal, felelősségteljesen művelni,
- nagyfokú szakmai alázattal rendelkezik,
- fegyelmezett, következetes,
- türelmes, empatikus,
- igényes önmagára és a környezetére,
- szereti az embereket, szeret segíteni másokon,
- hajlandó folyamatosan képezni magát,
- jó kapcsolatteremtő képességgel, beszédképességgel, intelligenciával rendelkezik,
- kezűgyesség, kreativitás, szépérezék birtokában van,
- átlag feletti szolgáltatást tud nyújtani,
- szenvedélyes,
- képes saját üzletét menedzselni, saját brand-et építeni.

### Ne tedd!

Szeretném hangsúlyozni, hogy bármennyire is elhivatott vagyok, nem egy rózsaszínű szemüvegen keresztül szemlélem a szakmámat, mert nálam is előfordul, hogy a vendég késik, az utolsó pillanatban mondja le, vagy le sem mondja az időpontját, és nem tudhatom, hogy jön-e egyáltalán.

Sok fórumon szó volt már arról, hogyan lehetne kivédeni az ilyen helyzeteket, de amíg önző, feledékeny emberek léteznek, addig azt mondom, hogy sehogy. Lehet házirendet kirakni az üzletben, de hogyan tartatjuk be a vendéggel? Léteznek online-időpont foglalási rendszerek, amelyek értesítik a vendéget az időpontjáról, de nem minden vendég hajlandó ebben együttműködni.

Az évek során rájöttem, hogy bármennyire is bevételkiesés, és akár 2 óra elvesztegetett idő, **nincs értelme bosszankodni.** Ilyenkor lehet a több hete magunk előtt görgetett feladatok elvégzési, vagy csak egyszerűen magunkra fordítani a munkából kiesett időt. És ha nem is aznap, de hamarosan úgyszólván jön egy új vendég, aki anyagilag is és erkölcsileg is kárpótol.

Azt sem szabad elfelejtenünk, hogy bár szeretjük a vendégeket és a munkánkat, ez egy üzleti vállalkozás. Sokan túlságosan alacsony áron dolgoznak, a szakmai tudásukat nem megfizettetve, pedig, ha kiszámolnánk, hogy az évek során mennyit költöttünk továbbképzésekre, fejlesztésekre, akkor belátnánk, hogy bizony egy kicsit meg kell emelni az árakat. Természetesen régióként eltérő, hogy mennyit lehet elkérni az adott szolgáltatásért, és nem lehet egyik napról a másikra drasztikus áremelést végrehajtani, mert sok vendég árérzékeny, és szó



nélkül továbbáll egy olcsóbb helyre, nem törődve a szolgáltatás minőségével. Azt gondolom, hogy az ilyen vendéget el kell engedni, mert jön helyette egy olyan, aki megbecsül bennünket. **A szakmai tudásunkat, az időnket nem szabad olcsón adni, mert elvesz az értéke! Minden kozmetikus megérdemli, hogy tudásának, szolgáltatása színvonalának megfelelő díjazásban részesüljön.**

Nagyon sok nagy tudású, elméleti és gyakorlati szakoktató, mester van a szakmában, sokukat van szerencsém ismerni és mondhatom, hogy hihetetlenül tiszteltem őket és felnéztek rájuk. Számomra példaértékű, hogy sok-sok év tudása, tapasztalata után is rendszeresen találkozom velük továbbképzéseken. Micsoda nagyfokú szakmai alázat van bennük, hogy ennyi tudással a birtokukban is hajlandóak tanulni, fejlődni

és továbbadni a tudást. Ez is bizonyítja, hogy **kozmetikusnak lenni egy életen át tartó, tanulással teli, gyönyörű feladat.**

Ezúton is köszönöm azoknak a kollégáknak a segítségét, akik válsaikkal hozzájárultak a cikk megírásához! Nagyon sok kedves, elhivatott kollégánót ismertem meg és örülök, hogy a vendégek ilyen jó és értő kezekben vannak.



**KÁRÉ ANDREA**

kozmetikusmester, gyakorlati oktató

## A Te választásodon múlik!

Élvonalba kerülni csak prémium minőségű termékkel és minőségi szolgáltatással lehet. A sikeres kozmetikai szalon feltétele a kiváló minőségű termék és a szaktudás. Ennek birtokában garantált az eredmény. Elégedett és hűséges vendégeket szerzel vele.

### ISMERD MEG - PRÓBÁLD KI MAGADON!

Gyere el krémkóstolónkra, ahol megismerheted többek között a kozmetikai Oscar-díjas Nano Lipid technológiával készült Isabelle Lancray kozmetikumokat. A bemutató napján **20% árengedménnyel** vásárolhatod meg az összes Isabelle Lancray terméket.

**Ha úgy gondolod, hogy egy próba többet ér ezer szónál,** gyere el masszázsstanfolyamunkra, ahol kétféle különleges masszázstechnikát sajátíthatsz el és megtapasztalhatod magadon az anyagok hatékonyságát, és a masszázsok különleges élményét.

Várunk szeretettel! Időpontok és bejelentkezés: 06 30 566 0806

[www.baalbekstudio.hu](http://www.baalbekstudio.hu) • [www.baalbekwebshop.hu](http://www.baalbekwebshop.hu)

Isabelle  
Lancray

PARIS



**BAALBEK**  
STUDIO

1051 Budapest, Arany János utca 9. félemelet (kapucsengő: 65)  
Tel.: 06 1 266 1856, 06 30 566 0806 • [baalbekstudio@gmail.com](mailto:baalbekstudio@gmail.com)

